

～社員教育×営業支援×IT活用で中小・中堅企業の更なる発展に～
株式会社エヌ・ティー・アールの事業紹介



社名 : 株式会社エヌ・ティー・アール
創立 : 2017年2月
事業内容 : 社員研修業、営業支援業
事業所 : 千葉県浦安市北栄4-5-25 308
連絡先 : 090-2333-3051
メール : info@ntr-inc.com
ブログ : <http://ameblo.jp/ntr-inc>
サービス : 1) 社員研修事業
2) 営業支援事業
3) 組織構築支援
4) IT活用支援
5) 人事設計
6) 評価制度設計

関連教室 : 渋谷ビジネス教室
<http://business-class.jp>
: 日本橋ビジネス教室

パートナー会社 :
株式会社イニシャル
株式会社PJエージェント
株式会社ギークフィールド

■代表取締役 社長 清水宣行（しみず のぶゆき）

（専門領域）
会社員時代は、法人営業、営業マネジメントに従事して
きましたが、近年はそのスキルを活かし「社員育成」「IT活用」
「営業組織の育成」に注力しています。
「活力ある組織作り」をモットーに様々な企業・団体の支援
を行っております。

（経歴）
2001年 マルコメ株式会社入社。東京本社広域量販店配属。
最大手の量販店を複数担当。
在籍中に味噌だけで年間10億円以上を売上げ、
トップセールスに。

2010年 株式会社インフォマート入社。
入社1年9ヶ月で、最短・最年少で営業課長に着任。
24名の組織を牽引する。
⇒新規契約数90件/年 新記録を樹立。

2016年 組織コンサルタント研修修了

2017年 株式会社エヌ・ティー・アールを設立

■ 人材不足の課題

- ・ 営業の人手が足りない
- ・ 優秀な人材を雇用できない
- ・ やるべき仕事が後回しになる

■ 人材教育の課題

- ・ 思うように働かない
- ・ 文句や愚痴が多い
- ・ 人や物の責任にする
- ・ 必要なスキルが不足している

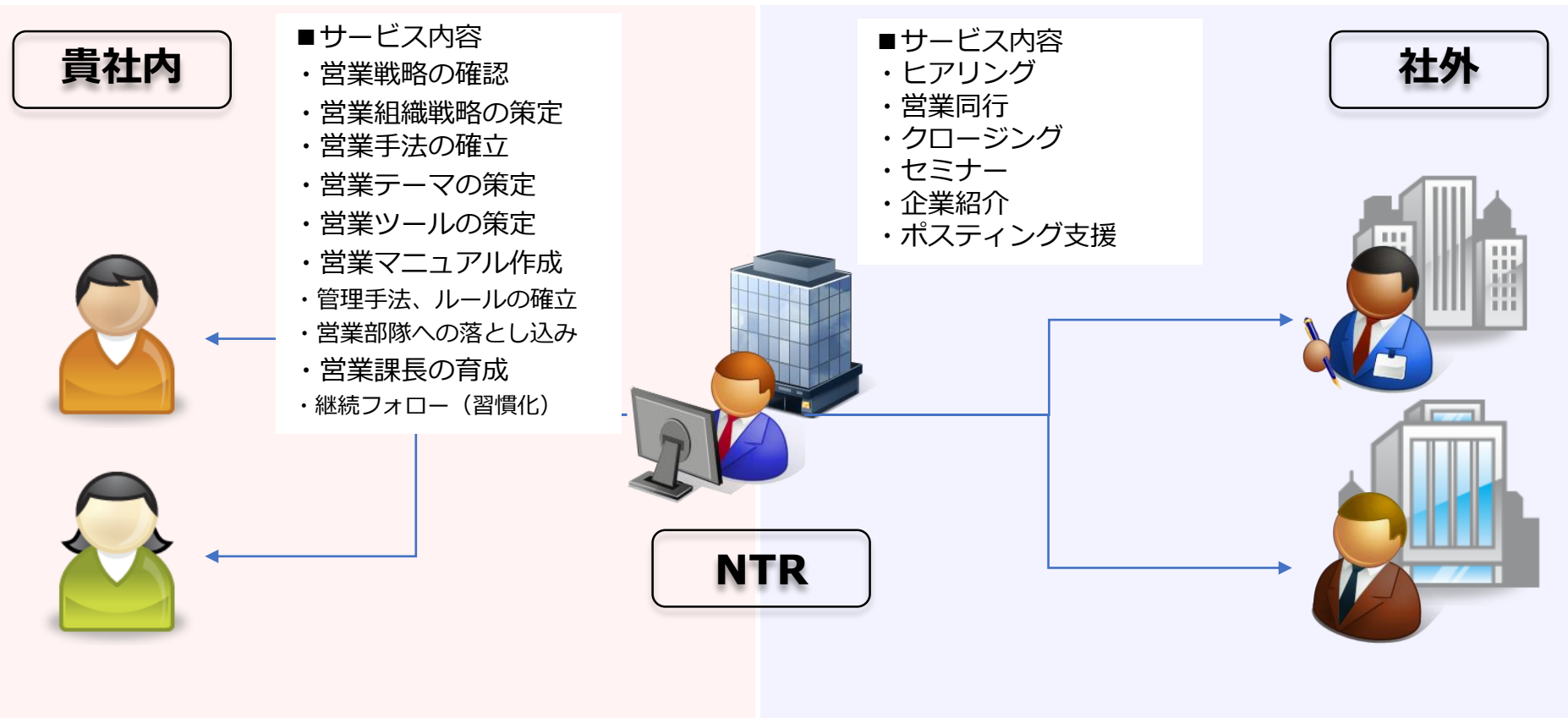
■ 管理職の課題

- ・ 思うように働かない
- ・ プレイヤーのまま
- ・ 戦術を考えられない
- ・ 人を育てられない



中堅企業の経営者は、このような課題を抱えていらっしゃると思います。
今回の営業支援プランは上記のような課題を、皆様に代わって我々が改善致します。

■ NTRは、爆発的に売れる営業組織の構築を支援致します



得られる効果

週に一度現場にしっかりと根付いた営業支援を行う事で、
目標達成に向け、火の玉のように熱い営業組織を育成する事が可能です。

■ NTRの支援概要をご理解頂くための無料サポートをご利用ください

NTRの支援とはどういうものなのか、皆様にご理解頂くための無料サポートプランをご用意させて頂きました。

少しでも興味のある経営者様、少しでもお悩みを抱えている経営者様は、是非とも無料サポートプランをご利用下さい。

